

BART **uw** **makelaar**



Boxtelsebaan 91, Oisterwijk

Vraagprijs € 425.000 K.K.

Ben jij op zoek naar een instapklare twee-onder-een-kapwoning met een heerlijke zonnige royale tuin? Dan is dit je kans! De woning is op korte afstand van het centrum van Oisterwijk gelegen.

Welkom bij **Boxtelsebaan 91**

Stel jezelf eens voor: een idyllisch en heerlijk huis vol karakter, gelegen in het schilderachtige Oisterwijk. Hoe klinkt dat voor je? Deze gave woning aan de Boxtelsebaan biedt een warm welkom aan iedereen die op zoek is naar een plek waar ruimte, comfort en warmte hand in hand gaan. En dan hebben we de waanzinnig diepe tuin nog niet eens genoemd. Wij zouden zeggen: kom snel een keer kijken in de tuin van Brabant!

Omgeving

In de nabije omgeving van de Boxtelsebaan vind je werkelijk alles wat je hartje begeert. Deze locatie is fantastisch als je van een dorps karakter houdt. Zo ligt de woning in de luwte van het bruisende pittoreske centrum (op slechts een paar minuten lopen) met haar grote aantal horecazaken, sfeervolle terrassen en culinaire bruisende leven waar kwaliteit centraal staat, evenals in de directe omgeving van verschillende speeltuinen, supermarkten, (basis)scholen, Leerfabriek KVL en het station. Daarnaast woon je in de buurt van diverse prachtige natuurgebieden, zoals de Oisterwijkse Bossen en Vennen, het Suyse Bos en het prachtige Kampinagebied. Er is hier dus voor iedereen wat wils!

Hoewel je in Oisterwijk weinig zal missen, verplaats je je eenvoudig en snel naar dorpen en steden in de omgeving. Oisterwijk beschikt namelijk niet alleen over goede openbaar vervoersvoorzieningen en een eigen station, maar is met haar uitvalswegen ook gunstig gesitueerd ten opzichte van o.a. Tilburg, Eindhoven en 's-Hertogenbosch.

Indeling

Begane grond

Wanneer je voor het huis staat, zal het knusse exterieur je niet ontgaan. Laten we snel binnen gaan kijken, door aan de zijkant van de woning de voordeur te openen.

Je stapt het huis binnen in de hal, waar je links achtereenvolgens de moderne toiletruimte (2023) met hangend closet, de trapopgang en de meterkast kan vinden en waar de deur rechtdoor toegang biedt tot de rest van de begane grond. Onder de trap zit daarnaast een handige trapkast, die vanuit de woonkamer te gebruiken is. Klaar voor de living?

Wauw! De leefruimte voelt, met haar moderne look en feel, mooie visgraatvloer, nette afwerkingen en gave styling, echt als thuiskomen. Je kunt hier rekenen op een in elkaar overlopende woon- en eetkamer, waar je zowel in het leuke eetgedeelte (met een gietvloer) aan de linkerzijde als in het zitgedeelte aan de rechterzijde beschikt over aangenaam veel lichtinval door de raampartijen. Je ziet duidelijk dat beide ruimtes met oog voor detail zijn benaderd.

Via de woonkamer kan je ook de ruime leefkeuken betreden. Deze komt in een huiselijke maar moderne wandopstelling en beschikt over een fraai fornuis met grote oven waarmee je de sterren van de hemel kan koken. Door de ruimtelijke opzet kan je, net als de huidige bewoners hebben gedaan, ook hier een leuke (bar- of eet)tafel plaatsen, waardoor je tijdens het koken uitgebreid kan blijven kletsen met het gezelschap. Hoe leuk is dat? Verder biedt de keuken toegang tot een grote en handige bijkeuken, waar je tevens de aansluitingen voor wasapparatuur en de hr cv-ketel zal ontdekken. Op naar boven!

Eerste verdieping

We hebben allemaal weleens behoefte aan een moment voor onszelf. Het is dan ook goed dat je via de trap in de hal op de overloop van de eerste verdieping terecht komt, waar je toegang hebt tot de vier (slaap)kamers en de badkamer die de woning rijk is. Daarnaast heb je via de overloop toegang tot de handige bergzolder.

De twee grootste kamers, die samen over de volledige lengte van het huis liggen, beschikken allebei over meer dan genoeg ruimte voor alle gewenste slaapkamermeubels en zijn dus uitermate geschikt als master bedroom en kinderkamer. De overige twee (slaap)kamers bieden bijvoorbeeld ruimte voor een thuiswerkplek en een inloopkast (zoals de huidige bewoners allebei hebben gerealiseerd), maar kunnen ook dienen voor welk doel jij ook wilt. Wat ga jij met al deze leuke ruimtes doen?

De stijlvolle badkamer (2023) is met haar moderne dubbele wastafelmeubel, gave inloopdouche en mooie betegeling met recht een cadeautje te noemen. Ontspannen maar!

Tuin

Net wanneer je denkt dat je alles hebt gezien, stap je via de tuindeur in de bijkeuken of door de poort in de zijtuin de buitenruimte in. De mooie tuin op het noordwesten is waanzinnig diep, super sfeervol en netjes aangelegd. Je beschikt hier niet alleen over een groot buitenterras in de zon, een ruim grasveld en beplanting, maar ook over een handige berging. Wat wil je nog meer? Tot snel!

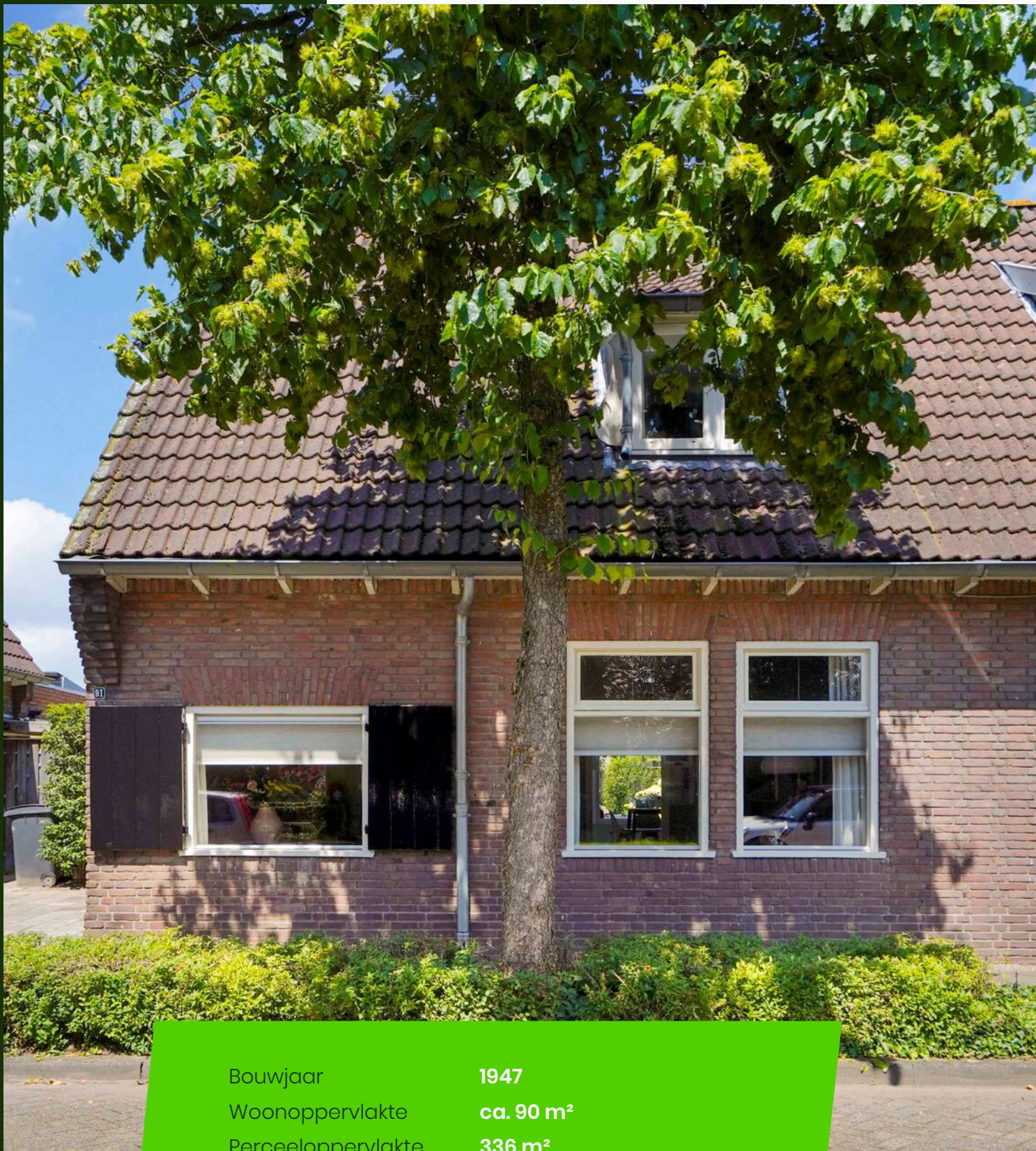
Bijzonderheden

- Gave, ruime en instapklare woning vol karakter;
- Gelegen in het prachtige Oisterwijk;
- Netjes afgewerkt en goed onderhouden;
- Moderne woon- en eetkamer vol karakteristieke elementen;
- Leefkeuken met bijkeuken;
- Drie tot vier keurige slaapkamers;
- Moderne badkamer (2023);
- Zeer grote tuin inclusief berging;
- Gelegen tussen de stad en natuur;
- Rustige locatie;
- In de nabijheid van diverse wandel- en fietsroutes;
- Alle nodige voorzieningen om de hoek.



Energie label **D**

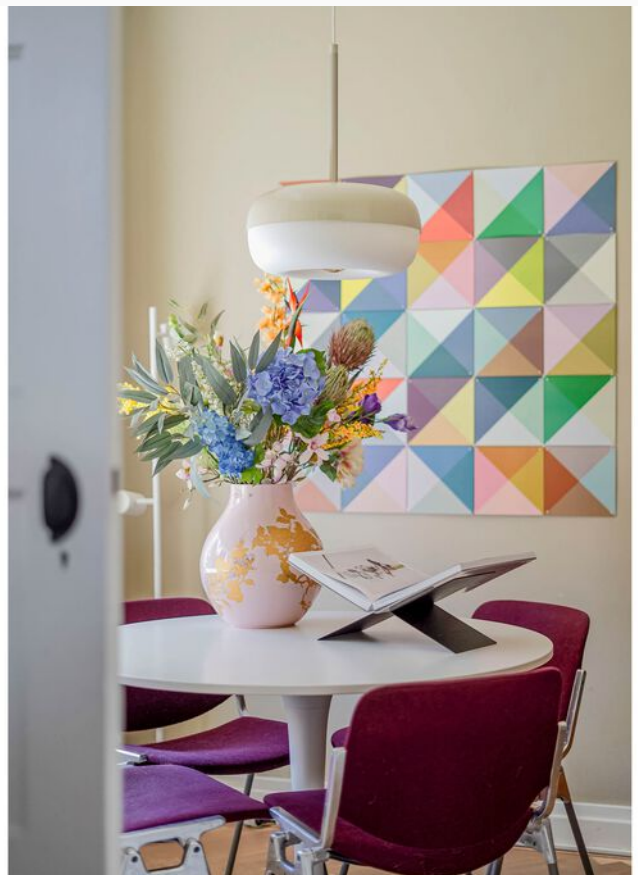


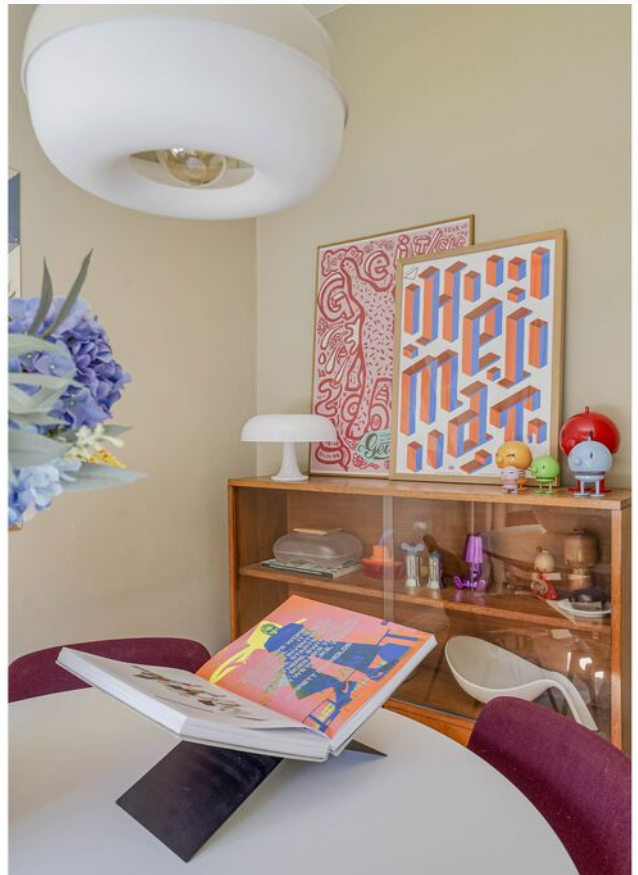


Bouwjaar	1947
Woonoppervlakte	ca. 90 m ²
Perceeloppervlakte	336 m ²
Tuin oppervlakte	ca. 233 m ²
Inhoud	ca. 320 m ³
Aantal kamers	6
Aantal slaapkamers	3-4









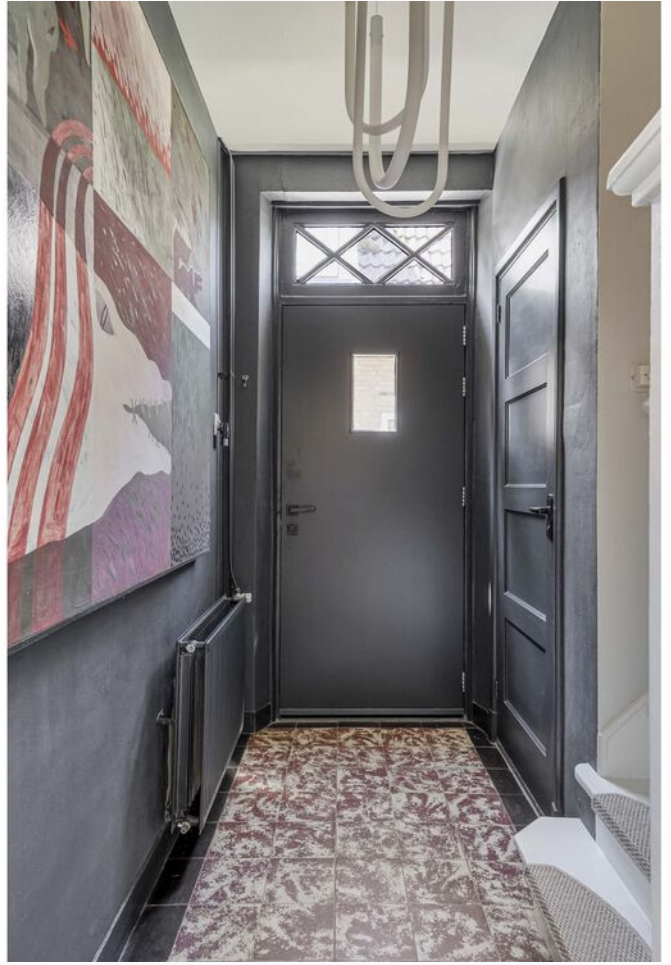




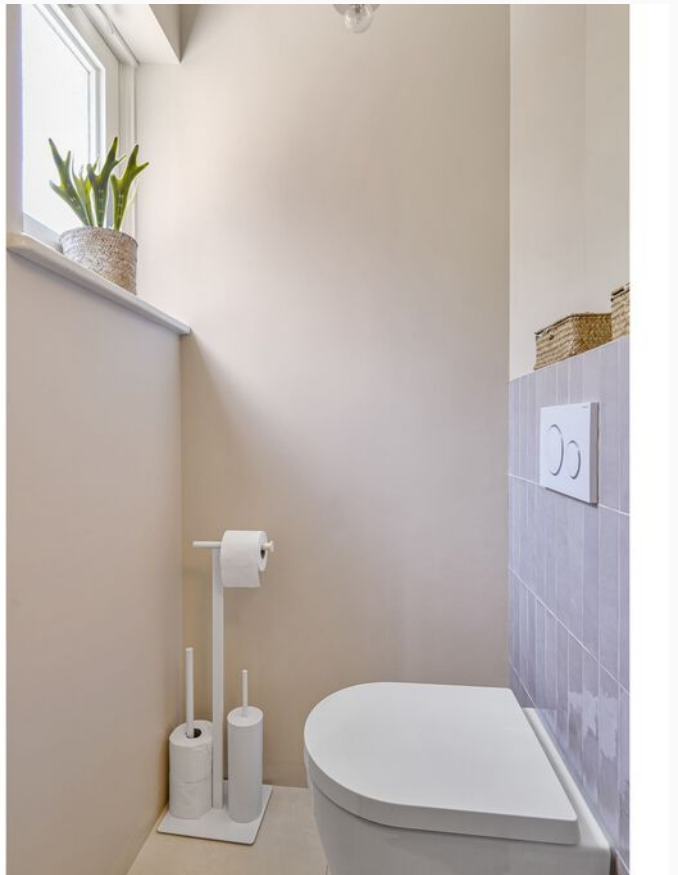










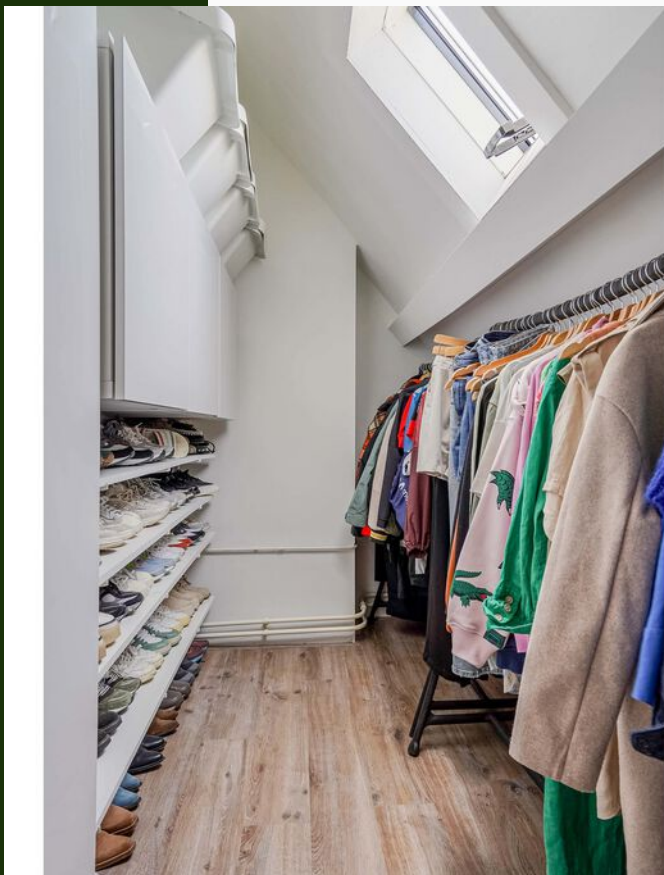






















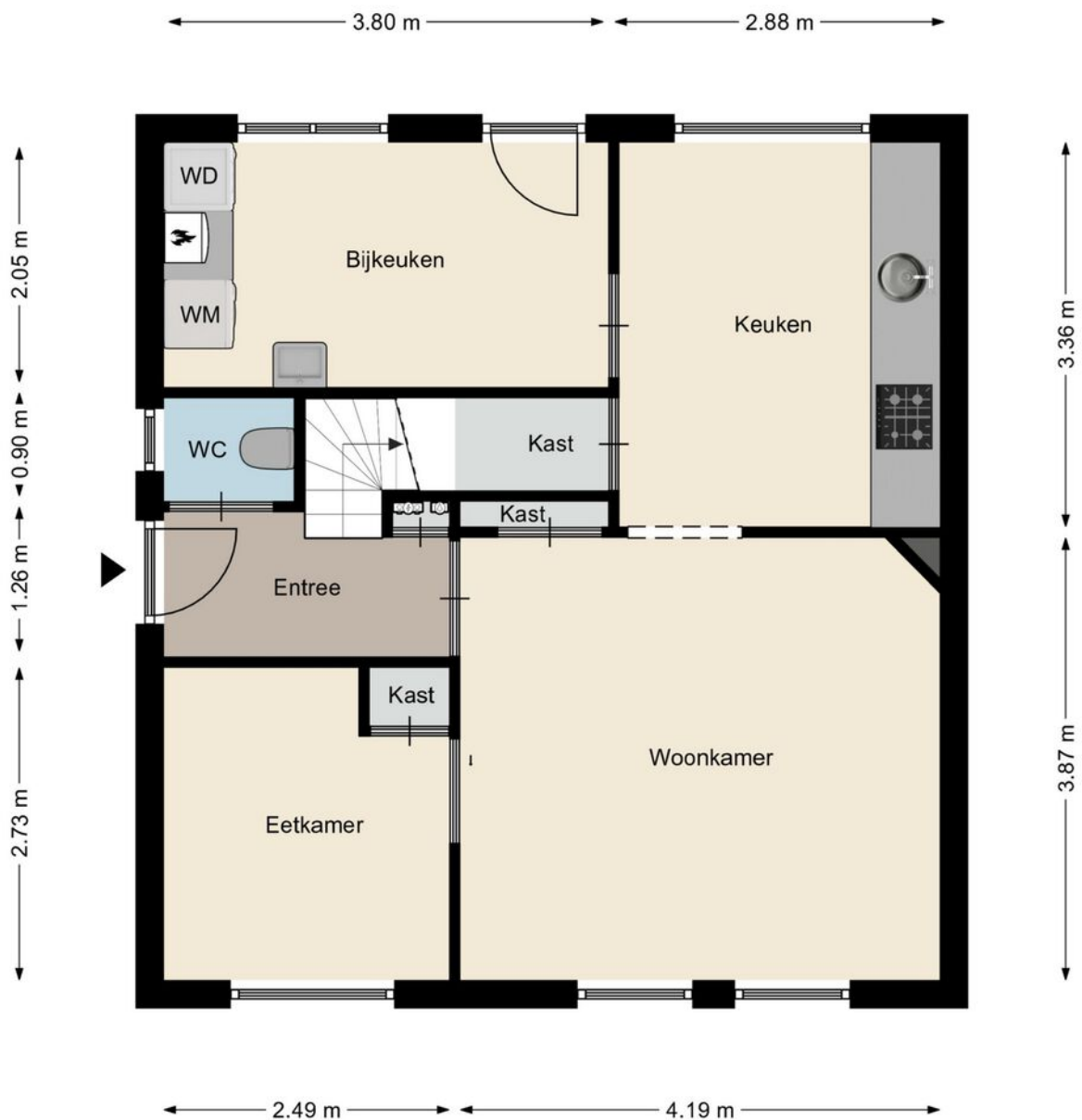








Plattegrond



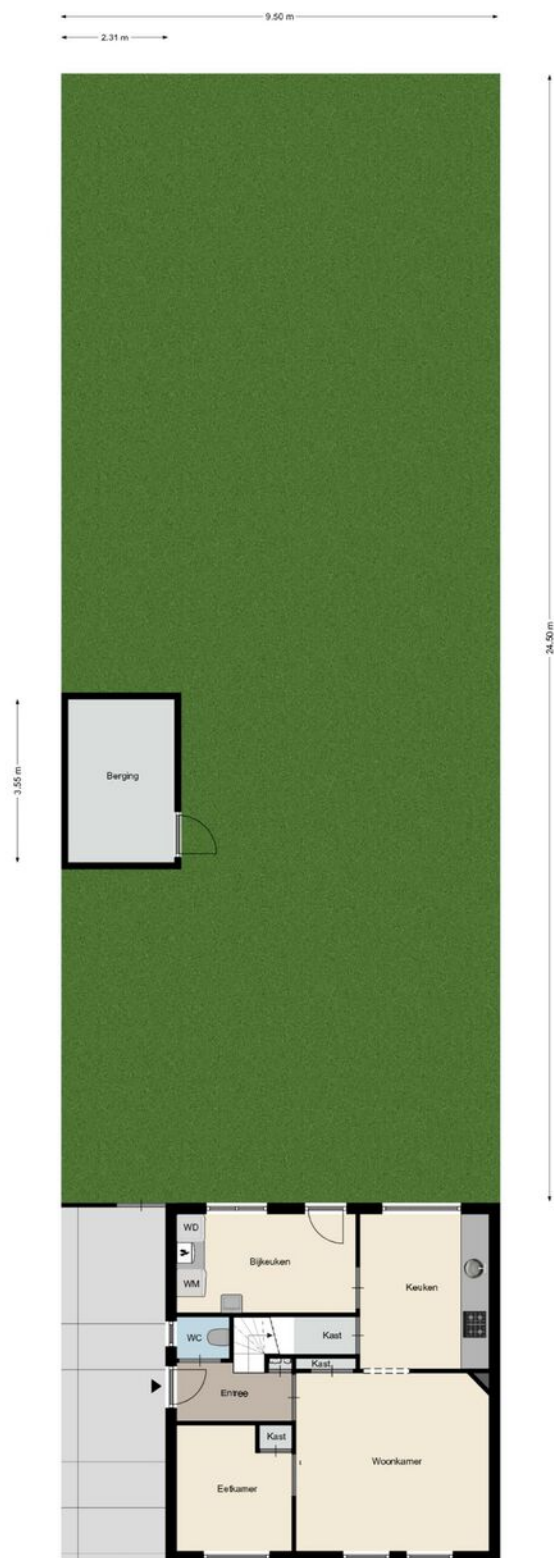
Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLIEK www.studiobliek.nl

Plattegrond



Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLIEK www.studiobliek.nl

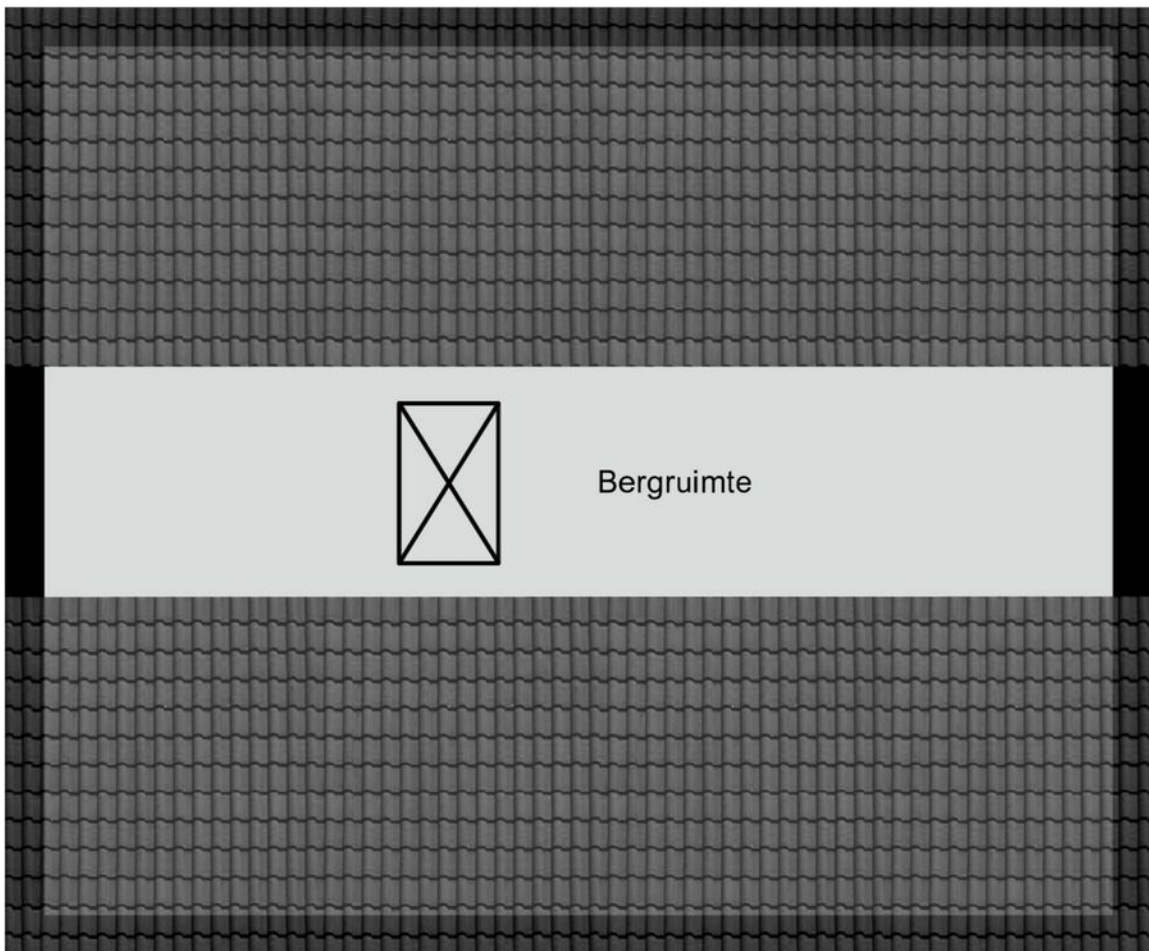
Plattegrond



Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLUEK www.studiobleek.nl

Plattegrond

← 6.80 m →



Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLIEK www.studiobliek.nl

Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Bart uw Makelaar

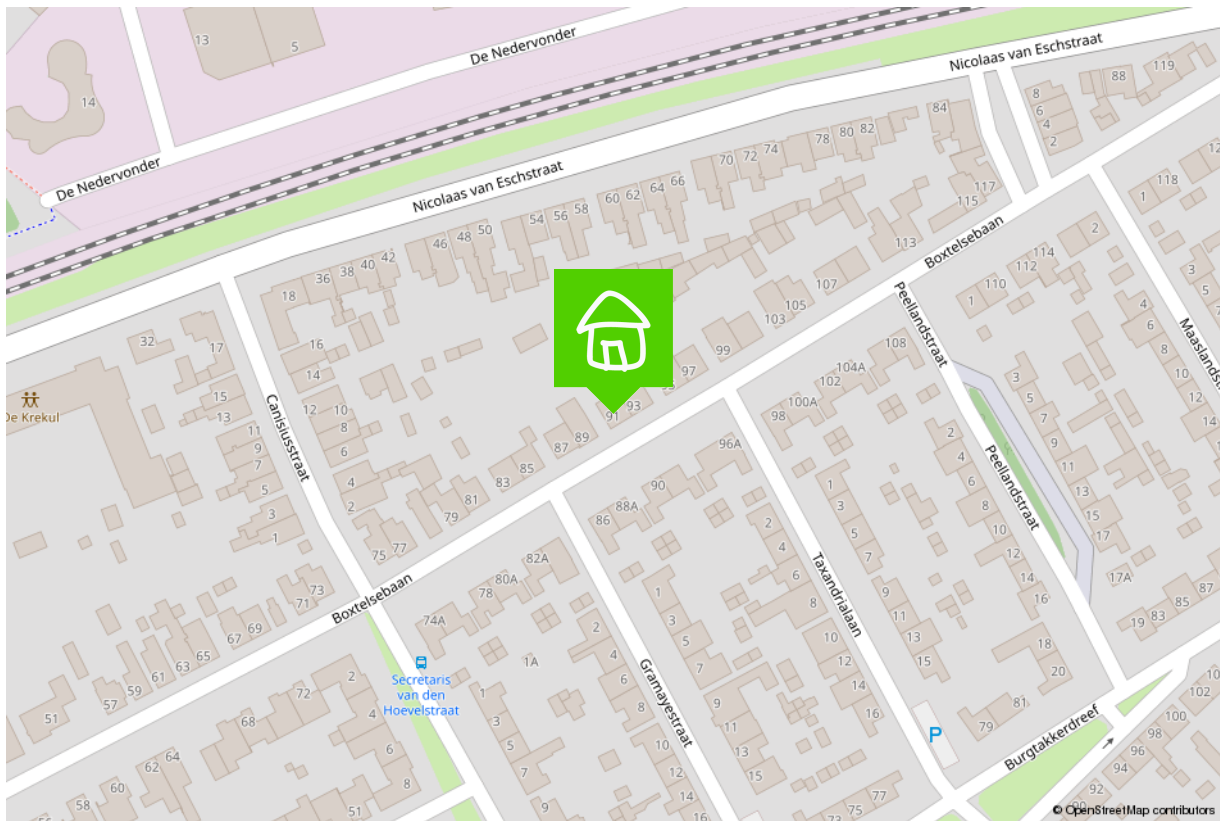
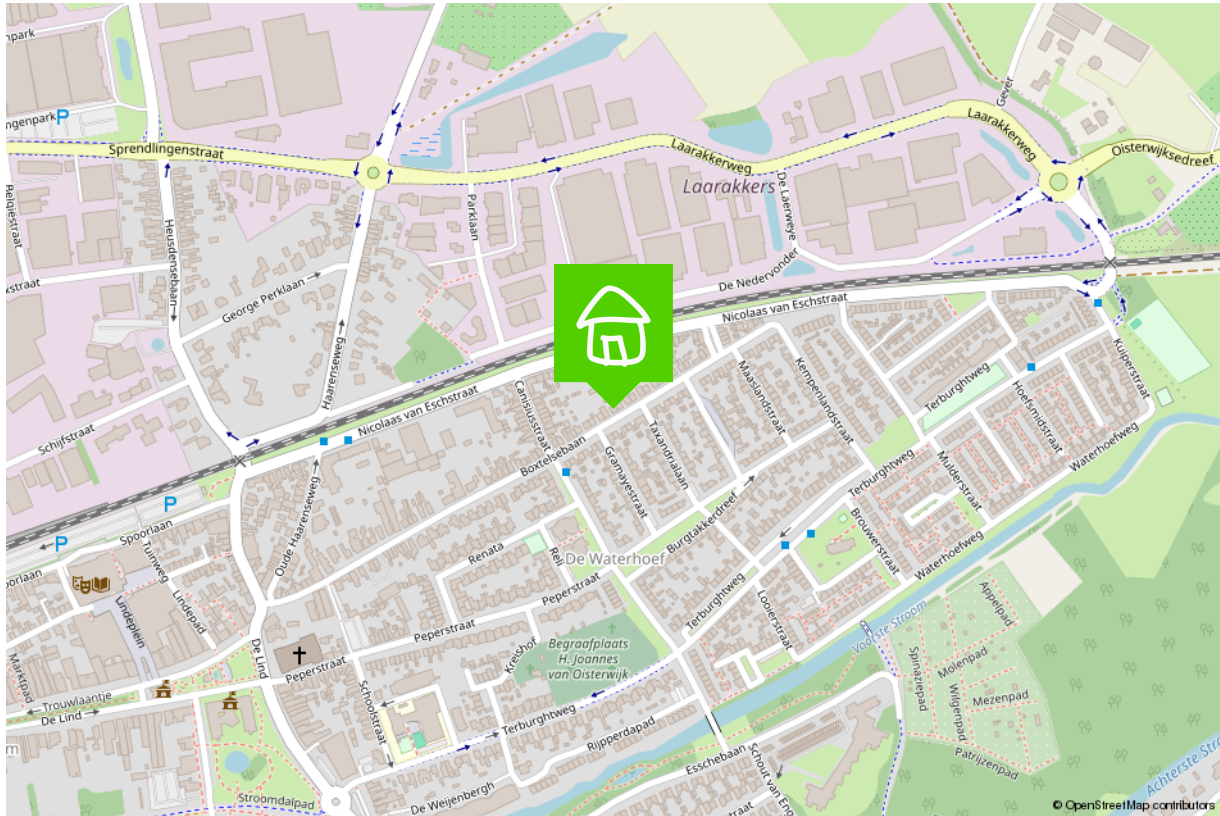


<p>12345 Perceelnummer</p> <p>25 Huisnummer</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>— Voorlopige kadastrale grens</p> <p>— Administratieve kadastrale grens</p> <p>— Bebouwing</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Oisterwijk</p> <p>Sectie B</p> <p>Perceel 3252</p>	
--	--	--

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 26 maart 2024
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Locatie op de kaart



Wonen in Oisterwijk

Oisterwijk: historie, sfeer en groen

Oisterwijk kent een rijke geschiedenis. Het is in 1212 gesticht door de hertog van Brabant en kreeg meteen stadsrechten en een eigen jaarmarkt. Die historie proef je nog steeds als je vandaag wandelt over de Lind met de herenhuizen, het oude Raadhuis en de monumentale lindeboom. Oisterwijk is niet voor niets door de ANWB genomineerd als 'mooiste dorp van Nederland'. Wie wil daar nu niet wonen?

Inmiddels telt Oisterwijk bijna 20.000 inwoners en de huizenmarkt bestaat voor 68% uit koopwoningen. Verder is het dorp van alle moderne gemakken voorzien. De vele winkels, gezondheidscentra, sportclubs, een openluchtbad (het Staalbergven) en natuurlijk de befaamde eet- en drinkgelegenheden in het bruisende centrum maken het een prettige plek om te wonen, werken en leven.

Makelaar aan huis in Oisterwijk

Zelf heb ik 26 jaar in Oisterwijk gewoond en ook nu nog kom ik er graag als makelaar. Zo heb ik hier de afgelopen jaren vele woningen verkocht, aangekocht maar ook getaxeerd. Ik ben dus goed op de hoogte van de ins en out van de lokale huizenmarkt en de verschillende wijken, maar weet ook hoe het is om er zelf te wonen.

Zo heeft Oisterwijk veel te bieden op het gebied van kunst en cultuur. Natuurlijk is de De Lind met haar exclusieve winkels en galleries, maar ook de Leerfabriek KVL. Dat was eens een verlaten fabrieksterrein langs het spoor, maar is nu een unieke hotspot om te eten en drinken, van kunst te genieten, te dansen en te beleven. Maar ik heb ook warme herinneringen aan het Natuurtheater en boscafé De Rode Lelie, een openluchttheater op een prachtige plek aan de rand van Oisterwijk.



Verkoopplannen?

Maak gebruik van mijn
actieve social media kanalen!



/bartuwmakelaar



/Bartuwmakelaar

Aangenaam, ik ben Bart

Ik ben geboren en getogen in het mooie Oisterwijk en rond mijn 26ste naar Tilburg vertrokken, 'de grote stad'. Inmiddels woon ik hier al 16 jaar met veel liefde en plezier, net als (onze) koning Willem II ruim 150 jaar geleden. Niet voor niets zei hij over Tilburg: "Hier adem ik vrij en voel ik mij gelukkig." Dat Willem II ook de naam van mijn favoriete voetbalclub is, maakt het plaatje compleet.

Onze Funda
beoordeling

9.7



Een vernieuwende makelaar

Een tevreden klant is voor mij het belangrijkste. Ik ben een makelaar die ruim de tijd neemt (van de bezichtigingen tot alle uitleg), meedenkt, creatief is en tevens goed bereikbaar is. Als full service makelaar neem ik u graag al het werk uit handen, van bezichtigingen en onderhandelingen tot de juridische afhandeling en de begeleiding bij de notaris.

Goed bereikbaar

Wilt u graag in de avonduren of het weekend afspreken? Dan is dat geen probleem. Ik ben telefonisch en via e-mail goed te bereiken, maar óók via Whatsapp.

Als verkoper en makelaar zitten we in een Whatsapp-groep, zodat we laagdrempelig en snel kunnen schakelen met elkaar. Ideaal toch?

Marketingplan

Daarnaast maak ik volop gebruik van de middelen en kanalen waarop huizenzoekers zich begeven. Zo plaats ik uw woning, met een vooraf besproken marketingplan, eerst op Facebook

en Instagram voordat hij (mogelijk) op Funda verschijnt. Samen kiezen we de beste weg naar een succesvolle verkoop!

Duurzaamheid

Ook vind ik dat duurzaamheid niet langer een keuze is maar de nieuwe standaard. Ik probeer daarom het milieu zo min mogelijk te belasten, zodat ook toekomstige generaties in een leefbare wereld opgroeien. Dit betekent dat ik het verduurzamen van woningen stimuleer en een potentiële koper hierover kan adviseren. Wist u bijvoorbeeld dat u verduurzaming in veel gevallen mee kunt financieren, dat er subsidies zijn en dat het rentekorting oplevert bij diverse banken? Een goed advies hierover zorgt wellicht voor meer interesse en een snellere koop.

Bent u inmiddels benieuwd geworden naar wat ik voor u kan betekenen? Bel, mail of app me dan gerust voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek.

De 10 meest gestelde vragen bij het kopen van een huis.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. Mag een makelaar een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk.

Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopend makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopend makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (2%), de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een aankoop makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper.

Disclaimer

Deze brochure is met zorg samengesteld. Informatie die is opgenomen in de brochure is afkomstig van de verkoper, wij kunnen niet aansprakelijk gehouden worden voor onjuiste of onvolledige informatie. Genoemde maten en jaartallen zijn slechts indicatief. Deze brochure geeft uiteraard niet alle informatie weer, derhalve kunt u hieraan geen rechten ontlenen.

Wordt dit hem dan echt?



Neem contact op

013-5909612 • info@bartuwmakelaar.nl • [bartuwmakelaar.nl](https://www.bartuwmakelaar.nl)

Burgemeester Brokxlaan 12
5041 SB Tilburg

BART uw
makelaar